

平成 18 年 12 月 14 日

各 位

会 社 名 山下医科器械株式会社  
代表者氏名 代表取締役社長 山下 耕一  
(コード番号：3022 東証第二部)  
問 合 せ 先 取締役総合企画部長 吉本 晋治  
(TEL. 092-726-8200)

## 医業新規開業支援ウェブサイト開設のお知らせ

当社グループは、医業経営コンサルティング企業を目指すという事業戦略の下、診療所等の新規開設支援ビジネスを展開してまいりましたが、このたび、市場ニーズの開拓を目的として、ネットマーケティング会社に業務委託し、インターネットによる新規開業支援を行うウェブサイトを開設することといたしましたのでお知らせいたします。

記

### 1. ウェブサイトの概要

診療所等の新規開業を検討している、あるいは関心を持っているドクターの方々に利用していただき、医業経営環境や新規開業に関する情報提供を行い、新規開業コンサルティングや当社ショールーム（佐賀県鳥栖市）見学の申込を受け付けます。

ウェブサイト開設日：平成 18 年 12 月 14 日

[http://www.nanopro.biz/kaigyo\\_yamashita/](http://www.nanopro.biz/kaigyo_yamashita/)

注) 上記サイトは、パイロット版であり、本格稼働は平成 19 年 3 月を予定しております。

### 2. 業務委託の内容

ウェブサイトの開設および利用会員開拓プロモーションについてインターネットを活用したマーケティングを専門とする企業（株式会社ナノプロ/東京都）に業務委託しております。

当社グループの新規開設支援ビジネスの対象は限定的な顧客層であり、一般的な宣伝広告の手法では、適正な費用対効果が得られないこと、開設したウェブサイトにも顧客を誘導するために専門的な運用が必要なことから、業務委託することといたしました。

### 3. 背景および今後の展開

現在、医業経営を取り巻く環境では、医療制度改革の下、療養病床削減による慢性期医療施設の経営問題、在宅医療拡大に伴う診療所開設の増加、急性期医療施設の体制強化など、様々な変化が起こっており、医業経営に対するコンサルティングサービスのニーズが高まってまいりました。

当社グループは、九州での医療機器販売事業を地盤に、診療現場づくりに精通しているという特性を生かして、新規開業支援、物品管理システムの提供等、医業経営に寄与するビジネスの拡大展開をはかっており、今回のウェブサイトによる顧客の囲い込みもその一環であります。

当該ウェブサイトにおいては、今後は新規開業支援だけでなく、開業後の経営コンサルティングへと領域を拡大するとともに（平成19年5月開始予定）、総合病院も対象とした経営コンサルティングへの展開を目指してまいります。

以上